

**BOLSA DE BARCELONA**

**BCN Mid-50**  
 17746,49 | +269,35 | +1,54%

**BCN Global-100**  
 853,99 | +10,59 | +1,26%

**Ercros vende su negocio de nutrición animal a un grupo francés** P3



Albert Segarra, consejero delegado. / E. Ramón

**Suris sale del concurso y gana nuevos contratos por 23 millones** P3

Las botellas de **cava** podrán indicar los viñedos de origen en la etiqueta P5

**Catalunya Banc** se queda sin sociedad de capital riesgo P5

El **Puerto de Barcelona** mantiene sus cifras gracias a coches y cruceros P6

**Análisis**



Carlos Espinosa. / E. R.

**Marca España:** "El esfuerzo, si es conjunto, es más inteligente" P7

Siga todos los contenidos de



en [twitter.com/exp\\_catalunya](https://twitter.com/exp_catalunya)

## El 'low cost' crece en El Prat y ya supone el 63,5% del tráfico

Vueling, con una cuota de mercado del 34,6%, registró en 2013 más pasajeros que las alianzas Star Alliance, Sky Team y Oneworld juntas. Ryanair e Iberia, entre las aerolíneas que más usuarios pierden.

Las aerolíneas de bajo coste van aumentando su dominio en el Aeropuerto de Barcelona año a año. Las *low cost* mejoraron su cuota de mercado en casi dos puntos, hasta el 63,5%, sobre todo por la buena evolución de Vueling y Norwegian. La compañía, integrada en IAG, controla el 34,6% del tráfico en la capital catalana y en 2013 logró más pasajeros que todas las aerolíneas integradas en las alianzas Star Alliance, Sky Team y One World. En el *top ten* de El Prat, Ryanair e Iberia sufren las mayores caídas de pasajeros respecto a 2012. P3



Aeropuerto de Barcelona-El Prat.

**EL RÁNKING DE AEROLÍNEAS EN BARCELONA**

	2013	Var. 13-12 (%)
Vueling	12.172.614	16,16
Ryanair	4.254.049	-17,99
EasyJet	2.852.149	-7,34
Lufthansa	1.448.905	9,52
Air Europa	1.228.075	8,81
Iberia	1.092.732	-22,05
British Airways	817.140	10,79
Air France	808.935	-1,96
Swiss International	702.878	-4,31
Norwegian	608.858	36,00
<b>Total</b>	<b>35.188.675</b>	<b>0,24</b>

Fuente: Elaboración propia a partir de datos de Aena.

**Panaderías Granier supera las 170 franquicias y se refuerza en la capital catalana** P5

**Entrevista** Emilio Cuatrecasas, presidente de Barcelona Global



**"Barcelona no es business friendly"**

Como presidente de la asociación Barcelona Global, el abogado Emilio Cuatrecasas lidera la búsqueda de ideas para convertir la ciudad en polo económico global y tractor de talento. Aspira a que la capital catalana se convierta en la Nueva York del Mediterráneo, mejore su fiscalidad, reduzca burocracia y apueste por el inglés como el tercer idioma oficial. P8



Santi Vila, conseller de Territori.

**Cuatro consorcios pujan por la T-Mobilitat**

CaixaBank -con Fujitsu, Indra y Marfina-, El Corte Inglés -acompañado de Etra y compañías de transporte como Sagalés, Tusgsal y Oliveras-, IBM -de la mano de Telvent- y Ricoh -con Prodata y Mastecard- integran las cuatro uniones temporales de empresas (UTE) que participarán en el diálogo competitivo para adjudicar la T-Mobilitat, la nueva tarjeta del transporte público del área metropolitana de Barcelona. Se prevé que el proceso termine antes del próximo verano. P4

## Conector negocia acelerar 'start up' de la mano de grandes corporaciones

La aceleradora de negocios Conector Startup Accelerator busca aliarse a grandes empresas para impulsar aceleradoras corporativas. Fundada a finales de 2013 -con 60.000 euros de un grupo de emprendedores liderados por Carlos Blanco-, Conector prevé entrar en Lati-

**La aceleradora de empresas acogerá a seis 'start up' tecnológicas hasta mayo**

noamérica este año, concretamente en Colombia, México y Chile, además de Madrid y Dublín (Irlanda). Iberius, Lynber, Oh!MyCoder, Patchworks, Pop Places y Sonon son las *start up* tecnológicas que se han instalado en la aceleradora durante medio año hasta el próximo ma-

yo. Es el tiempo que estas empresas disponen para hacer crecer su negocio con la ayuda de hasta siete mentores de los 40 que tiene el centro. La aceleradora está ubicada en la calle Calabria que pertenece al área de emprendedores Easy Start Up de Nuñez i Navarro. P8



# El bajo coste crece en El Prat por el impulso de Vueling y Norwegian

**ESTAS AEROLÍNEAS SUPONEN EL 63,5% DEL TRÁFICO/** La aerolínea catalana, con una cuota del 34,6%, registró más pasajeros en 2013 que las alianzas Star Alliance, One World y Skyteam en conjunto.

Marc Menchén, Barcelona

Las aerolíneas de bajo coste siguen dominando el tráfico de pasajeros en el Aeropuerto de Barcelona-El Prat. Estas compañías lograron aumentar su cuota de mercado en casi dos puntos entre 2012 y 2013, al pasar del 61,6% al 63,5%. Buena parte de este crecimiento responde a Vueling y Norwegian, que dispararon su actividad un 16,2% y un 36%, respectivamente. La *low cost* catalana sigue siendo el líder indiscutible de la instalación, con 12,17 millones de pasajeros y una cuota del 34,6% en 2013.

La aerolínea presidida por Álex Cruz aspira a controlar el 50% del negocio en Barcelona y poco a poco lo está consiguiendo. De momento, ha logrado que sus inmediatos perseguidores reduzcan su capacidad (Ryanair y easyJet perdieron un 18% y un 7,3% de usuarios, respectivamente) e incluso suma más pasajeros que todas las aerolíneas englobadas en las tres grandes alianzas del sector: Star Alliance, Oneworld y Sky Team.

Vueling lleva años intentando acabar con la imagen de que el bajo coste no aporta valor añadido al Aeropuerto y lo

## LA PUGNA DE LAS ALIANZAS POR EL PRAT

► Pasajeros  
En millones.



► Principales aerolíneas



Fuente: Elaboración propia a partir de las estadísticas de Aena

Expansión

## La crisis de Iberia mantiene a Oneworld como la alianza con menos usuarios en El Prat

trata de lograr a base de utilizar Barcelona para conectar pasajeros entre ciudades que no disponen de vuelos directos. Lo mismo trata de hacer Norwegian, que incluso ha anunciado su voluntad de operar vuelos de largo radio desde la capital catalana hacia EEUU y Sudamérica.

Spanair forzó a Vueling a acelerar su apuesta por los vuelos de conexión y abrió la pugna de alianzas en la capital catalana. Star Alliance hizo una fuerte apuesta por El Prat e intentó buscar aliados para la aerolínea controlada por la Generalitat, pero su cierre no le ha afectado demasiado. Sigue líder, con una cuota del 11,9%, sobre todo por las mejoras del tráfico de Lufthansa, Turkish Airlines, SAS o Singapore Airlines. Pese a todo, perdió casi 300.000 usuarios entre 2012 y 2013.

## Sky Team, en la que participa Air Europa, es la única alianza que ganó usuarios entre 2012 y 2013

Oneworld también vio lastrada su actividad en 2013, pese a que British Airways y Qatar Airways han registrado importantes incrementos de su actividad. El principal lastre de la alianza fue Iberia, con una caída del 22% tras el cierre de la ruta a Sao Paulo, la

## Recorta distancias con Barajas

La dispar evolución de los aeropuertos de Barcelona y Madrid ha reducido la distancia entre ambas instalaciones hasta sólo 4,5 millones de usuarios el año pasado. La ventaja de Barajas en 2012 subía a los 10 millones de usuarios, por los 20 millones de clientes de 2010. Con una caída del 11,2% en el tráfico nacional, el salvavidas de El Prat para crecer un 0,2% en 2013 han sido los pasajeros internacionales.

cesión del vuelo a Miami de American Airlines y la caída de pasajeros en el Puente Aéreo.

## Sky Team sí que crece

La única alianza que logró mejorar sus registros en 2013 es Sky Team, sobre todo por el avance de Air Europa tras perder a un competidor como Spanair en los vuelos insulares. Delta Airlines, con los vuelos a Nueva York y Atlanta, también creció.

Página 4 / Vueling, a Arabia Saudita



Antoni Zabalza, presidente. /E.R.

## Ercros vende una división a la francesa Roullier por 1,6 millones

C. F. Barcelona

El grupo químico Ercros ha alcanzado un acuerdo para vender su negocio de fosfatos para alimentación animal a Timab Ibérica, filial del grupo francés Roullier. Esta empresa, con sede en la Bretaña francesa y una filial domiciliada en Navarra, adquiere el 100% de Fosfatos de Cartagena y el fondo de comercio asociado a la venta de estos productos químicos por un importe de 1,6 millones de euros. Ercros explicó ayer que espera obtener unas plusvalías de 1,2 millones con esta operación.

El grupo presidido por Antoni Zabalza fabrica los productos que ahora traspasará a Timab en las plantas de Cartagena (Murcia) y Flix (Ribera d'Ebre), con una capacidad de producción conjunta de 200.000 toneladas al año. La empresa precisó ayer que "el acuerdo contempla que Ercros siga produciendo, en régimen de maquila, en la fábrica de Flix para Timab Ibérica".

## Viabilidad

Estas últimas instalaciones atraviesan un momento complicado. Ercros planteó a principios del año pasado un expediente de regulación de empleo que suponía reducir a mínimos la actividad en Flix. Finalmente, revisó el alcance del ajuste, pero la Generalitat trabaja con la empresa en un plan de futuro que permita dar continuidad a la factoría a largo plazo.

En los nueve primeros meses de 2013, Ercros registró una cifra de negocio de 506,6 millones de euros, con un descenso interanual del 6,1%. Los números rojos se situaron en 3,7 millones.

Las acciones de la compañía química subieron ayer en Bolsa un 5,81% y cerraron a 0,546 euros.

# Suris supera el concurso y firma tres contratos por 23 millones

A. Zanón, Barcelona

Nueva vida para la firma de instalaciones Suris, que presentó concurso de acreedores el pasado 29 de julio. La compañía —que trabaja en los ámbitos de energía, prevención de incendios, prevención y control industrial— ha aplicado un expediente de regulación de empleo (ERE) para 43 de los 154 empleados que tenía y está pendiente de que el juez apruebe el convenio que le permitirá salir del concurso.

En el ERE están incluidas las tres sociedades que integraban el grupo: Proenergy, Electroindustrial y la propia Suris. Las dos primeras se han liquidado y sus empleados y activos han pasado a Suris. Además, a los empleados

que continuarán se les ha reducido la nómina entre un 3,5% y un 30%.

Suris fue a concurso con un pasivo de 37 millones de euros. Hasta el momento, el 61,83% de los acreedores —banca, clientes y proveedores— se ha adherido notarialmente a la propuesta anticipada de convenio, que se tramita en el Juzgado Mercantil número 10 de Barcelona. El acuerdo establece una quita del 50% y una espera de ocho años. El administrador concursal es Ferran Zaragoza,

## La compañía de instalaciones ha aplicado un ERE para 43 de sus 154 empleados

del bufete TMZ Abogados y la compañía ha sido asesorada por Ginfrer Advocats, XNR Economistes.

## Colombia y Marruecos

La compañía espera que la salida del concurso le permita volver a optar a adjudicaciones en España.

En el exterior, acaba de ganar tres encargos: uno en Marruecos, por valor de seis millones de euros, y dos en Colombia —uno de BD Bacatá, por 12 millones, en el edificio más alto de Bogotá y un espacio de cría de animales para laboratorios, por cinco millones de euros.

Albert Segarra, que es el consejero delegado de Suris, controla, junto a Ramon Gasch, el 60% del capital.



**NUEVOS PROYECTOS** Suris ha firmado un contrato de doce millones de euros en el Bogotá Downtown Bacatá, el edificio más alto de la capital colombiana.